

**BCDP Recrutement74**  
recrute pour son client un

## **Technico-commercial Déchets Industriels**

### **Notre client**

Notre client, certifié ISO 14001 pour la distribution et le transport de produits pétroliers et chimiques, ainsi que pour la collecte et le regroupement de déchets industriels spéciaux, est reconnu comme un acteur indispensable dans le monde de l'industrie. Afin d'étoffer son équipe d'experts (**Doctorats, masters en chimie et génie environnemental**) du pôle déchets service, il recherche un technico-commercial pour suivre et développer sa clientèle de professionnels (**Industries dans les domaines de la métallurgie, plasturgie, BTP, mécanique, ...**). Vous rejoindrez une équipe soudée, dynamique, experte dans son domaine.

### **Missions**

Autonome et mobile sur un secteur géographique de plusieurs départements de l'Est de la France (à définir) vous gérez votre portefeuille client en étant capable de :

Ecouter et conseiller les entreprises sur leurs problématiques Déchets  
Proposer des solutions performantes et répondant aux normes environnementales  
Garantir le suivi et le développement commercial de clients acquis  
Fidéliser ses clients

Définir et identifier les cibles commerciales  
Assurer la prospection commerciale

Gérer un suivi administratif quotidien de son activité (devis, relances, bilans, comptes rendus...)

### **Profil**

Issu d'une formation minimum niveau Bac +2 dans les domaines de l'environnement industriel, de la chimie, du génie de l'environnement... vous êtes une **personne de terrain. Idéalement vous connaissez les techniques de commercialisation.**

Expérience requise de minimum 1 an  
Maîtrise de la langue française (écrit, oral)

Maîtrise de l'outil informatique

Qualités d'écoute et sens de l'analyse  
Empathie et force de persuasion  
Sens de la négociation  
Ténacité, énergie et persévérance  
Réactivité, disponibilité et autonomie  
Organisé, méthodique et rigoureux  
Goût pour le travail en équipe et la polyvalence  
Capacité d'adaptation face à une clientèle variée

### **Données contractuelles**

CDI  
Salaire : 28 /30 K€, commission, prime annuelle à négocier  
Kit commercial : voiture, ordinateur portable, téléphone

**Pour** postuler : [bcdprecrutement74@laposte.net](mailto:bcdprecrutement74@laposte.net)